

# UN JOB + UNE FORMATION DANS LE SPONSORING SPORTIF, ÇA TE TENTE?



C'EST LE SPORT QUI NOUS UNIT

SPONSO 

# Nous recrutons dans ta ville des Conseillers Commerciaux en alternance dans le Sponsoring Sportif.

Rejoindre SPONSO+, une start-up dirigée par une équipe de passionnés, réunie depuis plusieurs années par son envie de faire bouger les lignes et déterminée à réinventer le sponsoring sportif, disposer d'une année pour te former en étant rémunéré et pour trouver tes premiers clients, puis être embauché en CDI, ça te tente ?

Si tu aimes aller à la rencontre des gens, que tu es à l'aise pour démarcher les commerçants une grande partie de la semaine, et motivé à l'idée d'accompagner aussi les dirigeants des clubs sportifs locaux, contacte-nous rapidement pour vérifier que c'est bien ce que nous te proposons !

## Ta formation au sein de la SPONSO+ ACADEMY :

Aux côtés des autres conseillers de ton département, les anciens de la team te formeront avec bienveillance pour t'aider à devenir un expert en marketing sportif, en te permettant de consolider tes connaissances actuelles au travers des contenus pédagogiques et de ton quotidien sur le terrain. La formation est essentiellement dispensée en FOAD.

## Ton avenir :

Constituer et animer près de chez toi un réseau de partenaires réunis par le sport, dont beaucoup deviendront tes amis avant tout.

## Tes principales qualités (quelques dérogations possibles, nous allons te former !) :

- Pratiquant(e) sportif (ve) depuis toujours, ou alors passionné(e).
- Une 1ère expérience commerciale appréciée, au moins en stage ou emploi saisonnier, mais débutants acceptés.
- Débrouillard(e) et autonome.
- Un tempérament de gagnant(e) associé à un solide optimisme.
- Bonne expression orale et écrite .
- Un esprit créatif, à l'aise avec le digital.
- Voiture ou scooter nécessaire.

## Informations utiles :

- Âge requis : 25 ans maxi.
- Niveau d'études : Bac, BTS, DUT ou équivalent.
- Contrat en alternance de 12 mois avec 400 h de formation.
- Titre professionnel : Négociateur technico-commercial niveau V (Bac +2) .
- Salaire : réglementaire + variable.
- Avantages : mutuelle et matériel numérique. fourni (PC, tablette et téléphone).
- Localisation : France entière.
- Postes disponibles dans votre ville ou votre région.

## Les Bons Plans de ce Job :

- Caractère innovant de notre offre.
- Idéal pour un premier job.
- Formation de qualité permettant une embauche en CDI.
- Managers formateurs exigeants mais bienveillants.
- Univers du sport.

## Contact :

Merci d'envoyer CV et lettre de motivation par mail exclusivement à : [recrutement@sponsoplus.fr](mailto:recrutement@sponsoplus.fr)



Retrouvez-nous sur  
[www.sponsoplus.fr](http://www.sponsoplus.fr)